

ENERGIE-BUSINESS -BASIS-SCHULUNG IV

Vielfältige Möglichkeiten der Akquise - welche wählen Sie? In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie erfolgreich Neukunden und Vertriebspartner gewinnen und Ihre Bestandskunden an sich binden.

SEMINARINHALT:

- Geschäfts- & Vertriebsaufbau
- Positionierung
- Marketing
- Controlling
- Finanzen

Nach diesem Seminar werden Sie

- Top-Erfolge im Vertrieb und Verkauf erzielen
- in der Lage sein sich Ihr erfolgreiches Geschäft aufzubauen
- sich am Markt positionieren



"Nutzen Sie diese einmalige Möglichkeit - werden Sie frei und unabhängig"

Ihr Daniel Krespach

BASIS-SCHULUNG IV